

La réussite n'attend que vous

Les 8 Qualités qu'il vous faut pour tout réussir



Par Alphonse AFFO,
Motivateur, Conférencier, Auteur
Le Programme ExploitsMotivation est pour vous.
Allez sur www.exploitsmotivation.com



Vos droits d'exploitation.

Cet eBook de conseils pratiques vous a été donné gratuitement. Si ce n'est pas le cas, contactez la personne qui vous la distribué pour faire valoir ce droit et contactez l'auteur au info@exploitsmotivation.com Ce rapport est accompagné d'une licence «Giveaway», c'est-à-dire que vous devez distribuer cet ebook gratuitement.

- ✓ à vos amis et à vos contacts;
- ✓ à l'inscription de votre newsletter;
- ✓ en cadeau de bienvenue;
- ✓ en cadeau de fidélité;
- ✓ aux membres de votre site Toute fois, vous ne devez pas charger d'argent dessus.

Vous ne devez pas

- ✓ le vendre;
- ✓ l'offrir en bonus à un produit payant;
- ✓ le conditionner dans un pack contenant plusieurs produits;
- ✓ modifier son contenu;
- ✓ le reproduire en entier ou en partie et ça sur n'importe quel support que ce soit (papier, électronique, numérique, audio, vidéo, ...)



En clair, Vous ne possédez pas les droits de revente ou de distribution sur cet eBook. L'auteur, le cas échéant, se réserve le droit de vous retirer l'emploi de cet eBook et peut vous réclamer des dédommagements pour non-respect des droits d'auteur.



Sommaire

1-La créativité	5
2-La proactivité	7
3-L'ardeur	8
4-La détermination	10
5-La souplesse,	11
6-La passion	14
7-Le Leadership	15
8-La confiance en soi	16



Un entrepreneur n'est pas quelqu'un d'extraordinaire, mais il possède des qualités. Il en a plusieurs mais je partagerai avec vous les huit (08) qualités que je trouve importantes pour un bon entrepreneur. À la fin de chaque chapitre vous pouvez accéder à la version vidéo de cette qualité en cliquant sur l'image affichée.

1- La créativité

« La créativité est contagieuse, faites la tourner »

Albert Einstein

La première qualité pour un entrepreneur, est sa créativité. Nous avons tous été créés de la même manière, d'un même Créateur, à son image. Or ce Créateur a pour première caractéristique, la créativité. Alors, nous qui sommes à son image, nous sommes par conséquent créatifs. Et nous devons comprendre que nous sommes nés pour créer, **car la créativité est le moteur de développement de nouveaux produits.**

Au départ, la créativité est importante et elle est également dans tout le processus de réussite en entreprise, car il faut en faire preuve pour modifier et améliorer les produits de départ afin d'avancer et accéder à la réussite et au succès.

La créativité pousse l'entrepreneur à rechercher constamment des améliorations, à tirer



des leçons, à poser des questions, et à acculer son imagination de nouvelles pensées.

La première des choses qu'il vous faut pour être créatif est de vous rendre compte que vous êtes créé à l'image du Créateur et donc créé pour créer.

Vous aurez besoin par la suite de curiosité. Vous devez également être un grand observateur de votre environnement immédiat. Les plus grands créateurs sont partis de ce qui existe déjà, n'allez donc pas chercher loin. L'évidence est qu'il n'y a rien de nouveau sous le soleil, et ce qui est, a été et sera.

Selon le principe de l'UNIFORMITARISME appelé encore le principe des causes actuelles, les mêmes techniques utilisées pour créer ce qui existe aujourd'hui sont aussi valables pour votre créativité.

Utiliser donc votre vraie image en re-créant votre vie.

Nous allons répéter ensemble.

« Je suis créatif, Je suis créatif, J'ai l'esprit du Créateur »



2- La proactivité

« Faite quelque chose et, si ça ne marche pas, essayez autre chose »

Franklin D. Roosevelt

La deuxième qualité est la proactivité. Une fois que vous avez la capacité de créer, vous devez être proactif, c'est-à-dire passer à l'action, ne pas attendre qu'on vous dise ce que vous avez à faire. Une fois que vous avez l'idée, passez à l'action.

N'attendez pas la perfection au prime abord. Si j'avais attendu la perfection, je n'aurais pas écrit ce livre qui vous sera très utile j'en suis convaincu. Je n'ai pas attendu d'avoir les capacités d'un écrivain hors pairs. N'attendez pas de remplir toutes les conditions avant d'essayer.

En passant à l'action, vous serez amené à améliorer plusieurs aspects de votre vie y compris ceux qui étaient incomplets. Par exemple, lors des phases écrites des tests que j'ai eu à faire, lorsqu'on me demande mon niveau d'anglais je coche juste : « niveau très élevé ». La phase d'interview a toujours été une occasion d'améliorer davantage mon niveau d'anglais. A la fin, je me rends compte que j'ai gagné aussi dans d'autres aspects tels que



la confiance en soi, la foi, la communication, etc.

Ne vous arrêtez jamais à la première phase parce que vous n'avez pas encore ce dont vous aurez besoin dans la phase suivante. C'est de cette manière que je l'ai toujours fait, et même dans cet élément que vous lisez. Parfois ça marche, et plusieurs fois déjà c'est le cas. Mais dans la plupart des situations, j'apprends.

N'attendez pas la perfection même si elle existe. Passez à l'action, agissez et agissez. Tout ce que vous avez à faire, c'est de le faire. Tout ce que vous devez faire après avoir eu votre idée, c'est d'agir.



3- L'ardeur

« L'ardeur du soleil fait mieux apprécier le plaisir d'être à l'ombre ».

Les Proverbes.



La troisième qualité est l'ardeur. En tant que startup ou jeune entreprise, l'ardeur vous permet de travailler d'arrache-pied vos plans. Au début de la création de votre entreprise, vous avez besoin de travailler seize (16) à dix-huit (18) heures sur vingt-quatre (24) heures par jour, car vous êtes à la fois manager, secrétaire, comptable, etc. Vous faites le travail d'une dizaine de personnes. Ce qui vous poussera à dormir peu.

Quand un avion s'apprête à décoller, il met toute son énergie en action pour prendre son envol et fait le plein de son réservoir. Mais bientôt, il pourra se mettre sur le pilotage automatique et ce faisant aider par les mêmes forces qui l'ont obligé à faire usage d'ardeur. Il en est de même pour un bon entrepreneur, il met toute son énergie au départ afin de décoller et réussir son entreprise.



4- La détermination

“La Différence entre le possible et l'impossible se trouve dans la détermination”.

GANDHI

Une fois que vous faites preuve d'ardeur, vous devez être déterminés. D'où la quatrième qualité, la détermination. Ce qui fait que beaucoup abandonnent, c'est le fait qu'ils manquent de persévérance, de détermination. Comme le dit Gandhi, c'est grâce à la détermination que vous êtes capable de transformer l'impossible en possible.

La détermination est liée à la volonté de réussir coûte que coûte. En cas de revers, on ne jette pas l'éponge puisqu'on sait que dans le processus de la réussite, il y a des hauts et des bas. Sur une route que vous empruntez, il y a des montées et des descentes. La descente ici, c'est l'échec et vous devez garder à l'esprit que l'étape qui suit une descente est une montée. Du coup, vous devez déployer l'énergie qu'il faut pour pouvoir surmonter cet obstacle afin de passer à une montée.

Parfois plusieurs personnes sont à la porte de leur succès et abandonnent parce qu'ils ne font pas preuve de détermination et de persévérance. Alors, pourquoi abandonner maintenant s'il ne vous reste qu'un dernier



coup de pioche à donner ? **Vous abandonnez si vous ne faites RIEN.** Alors retournez-vous et envoyez ce dernier coup de pioche.

Nous savons tous qu'il n'y a rien sur cette terre qu'on obtient gratuitement et qu'il y a toujours un prix à payer. Parmi ces prix il y a la **PATIENCE** et la **PERSEVERANCE** qui sont de grandes vertus et en même temps de grandes tortues.

Si la conviction il y ait que vous êtes sur la bonne voie alors **CONTINUEZ D'AVANCER.**



5- La souplesse,

« Les plus belles âmes sont celles qui ont plus de variété et de souplesse ».

Michel Montaigne

La souplesse, est cette qualité de l'entrepreneur qui lui permet de s'adapter au changement, car **le changement est partout.**



Je suis géologue de formation, et j'ai créé un cabinet spécialisé dans l'eau et l'énergie solaire qui me permettait de réaliser mon rêve d'entrepreneur, de m'épanouir car je savais que je suis né pour être un entrepreneur. Mais dans ce secteur, en 2015, il y a eu un revers dans le pays où j'intervenais. J'ai buté sur un dos d'âne. Malgré cette situation, je n'ai pas croisé les bras car je me suis dit que le changement est très important, et c'est grâce à cela que j'ai su que j'avais des dons de motivateur, de communicateur. J'ai dû mettre une pause à cette structure. En me lançant dans la vente de livres de bureau en bureau, de conférences en conférences. C'est dans ce processus que je vais découvrir le marketing de réseau ou j'ai développé les vraies qualités d'un Leader.

Il fallait donc que cette situation arrive pour que je découvre en moi d'autres qualités. Mais si je n'avais pas connu ce changement, je n'aurai pas pu détecter ces talents cachés en moi.

Ainsi, un bon entrepreneur doit être souple pour pouvoir s'adapter au changement en modifiant ses plans de départ pour sa réussite.

Chaque situation qui nous advient nous prépare pour le meilleur. Ce sont seulement ceux qui ont des yeux spirituels qui peuvent



découvrir l'opportunité qui se trouve dans leurs difficultés.

Les plus grands succès de tous les temps (Joseph, David, Moïse...) ont dû passer par des situations pires qui les ont transformé pour les gloires à venir. C'est sûr que ça n'a pas été des situations simples à vivre mais le plus important est qu'ils ont survécu. La leçon apprise a toujours été, il me fallait être jeté dans la fosse aux lions, il me fallait prendre par la prison, il me fallait passer par le désert, il fallait, pour mon cas par exemple, que le secteur de l'eau aie de difficulté, etc.

Sachez que la situation temporaire que vous vivez actuellement est l'ombre de votre future gloire.

A vous les difficultés, les échecs, les situations temporaires. Mais gardez que la gloire à venir ne sera comparable à la souffrance d'aujourd'hui.



6- La passion

“C’est la passion avec laquelle tu vis ta vie qui détermine l’ampleur de tes réalisations”.

Anonyme.

En dehors de la souplesse, vous avez besoin d’être passionnés. Vous le découvrirez dans mon livre les **“Comment transformer vos idées en entreprises”**. Plus tard au niveau des types d’idées qu’il faut transformer en entreprise. C’est la passion qui vous permet de ne pas voir le temps passer quand vous démarrez votre business. Si vous faites quelque chose que vous n’aimez pas, vous êtes appelés à l’abandonner ou vous vous en plaignez tout le temps. De ce fait, vous ne serez pas épanouis et vous n’obtiendrez pas le résultat qu’il faut. Alors, la passion permet à l’entrepreneur, même s’il n’obtient pas les résultats qu’il escomptait, de continuer de croire et de travailler davantage.

La passion donne de l’énergie aux entrepreneurs, et leur permet de convaincre les autres de la valeur de leurs idées. Elle aide l’entrepreneur à maintenir le cap dans les situations difficiles.





7- Le Leadership

“Le leadership c’est être à la fois devant et aller de l’avant”.

Georges Pauget.

Une fois que vous êtes passionnés, surtout au début de la création de votre entreprise, vous devez faire preuve de leadership. Le leadership vous permet, au départ d’être porteur et promoteur de vos idées pour amener les autres à adhérer à vos idéaux, que ce soient vos collaborateurs directs ou vos clients.

Pour beaucoup, quand on parle de leadership, ils pensent qu’il s’agit uniquement de se sacrifier pour les autres. Mais il faut aussi de temps en temps, les amener à épouser votre vision ; et pour cela vous devez leur montrer le bon exemple. Le bon leader est d’abord convaincu de son idée, même s’il doit écouter les autres. Il va jusqu’au bout de tout



ce qu'il entreprend et s'assure que tout le monde respecte ses règles.



8- La confiance en soi

Lorsqu'il n'y a pas d'ennemi à l'intérieur, les ennemis de l'extérieur ne peuvent pas t'atteindre.

Proverbe africain.

La dernière qualité que je partagerai avec vous, est la confiance en soi. Vous ne pouvez rien faire si vous n'avez pas développé une confiance en vous. Car les difficultés seront au rendez-vous, à n'importe quel moment, c'est ce qui manquera d'ailleurs le moins. Quand on sait et qu'on est prêt psychologiquement qu'on aura à rencontrer des changements ou des difficultés, on reste confiant et on met le cap pour aller au bout de son idée. Quand vous manquez de confiance intérieure, vous n'irez pas jusqu'au bout. **La confiance en soi est le résultat d'expériences que vous accumulez du-**

rant votre parcours. Pour mon cas, à force de réaliser d'écrire des ebooks, d'animer des formations etc., je développerai au fil du temps, une confiance en moi très solide.

Notez que vous devez quand même écouter les autres mais garder votre idée originelle et avancer.



Envie d'avoir des idées vendables et les transformez en entreprises gagnantes je vous recommande mon livre 'les 4 étapes pour transformer vos idées en entreprises'.



Alphonse G. AFFO à travers 4 étapes simples et pratiques vous livre Les secrets pour Transformer Vos idées en Entreprises.

- *comment reconstituer l'espoir qui est en vous ?*
- *quelles sont les qualités d'un bon entrepreneur ?*
- *Comment trouver des idées vendables ?*
- *comment concrétiser ses idées en entreprises gagnantes »*

Il est vrai que lorsqu'on parle d'entrepreneuriat ou du succès en entreprise, l'argent reste l'un des éléments qui permet de mesurer le niveau du succès; mais en dehors de l'argent, il y a la notoriété gagnée, le fait d'avoir accompli sa mission, d'avoir contribué à la

création d'emplois et au développement de notre entourage, de notre nation et par ricochet du monde entier. Il est donc plus intéressant de parler de comment transformer ses idées en entreprises.

En vous plongeant dans ces lignes ; et en appliquant les recettes qui y sont mis en exergue vous allez concrétiser votre rêve d'entrepreneur.

Ce livre est disponible en vidéo sur DVD ; [en kindle version sous forme d'Ebook](#) et en audio.

La version vidéo plus de deux heures de formations pratiques avec un accès illimité.

L'Auteur

Alphonse G. AFFO est Un Motivateur Hors Pairs ; Entrepreneur et Conférencier il a formé des centaines de personnes en tant que Consultant sur des questions précises telle que L'Entrepreneuriat, L'Intelligence des affaires, Le bien-être et bien d'autres. Il est Le Promoteur de **Exploits Business Company (EBC)**. Si vous voulez DÉPASSER VOS LIMITES ET EXPLORER L'IMPOSSIBLE il est bien placé pour vous accompagner grâce à son programme ExploitsMotivation

[Achetez maintenant la version e-book pour seulement 7 Dollars.](#)

Ajoutez à votre panier la version Vidéo avec un accès illimité pour seulement pour les parties 1 et 2. Environ 2 heures de formation pratiques pour transformer vos idées en entreprises.

Cliquez sur le lien ci-dessous pour l'avoir.

Ce livre est également disponible sur Amazon en Anglais et en français.

[Cliquez ici](#)

